



# LE CREDIT DOCUMENTAIRE

## INCLUANT LE PILOTAGE DES NOUVELLES PRATIQUES EN ALGERIE (sur 2 jours)

1<sup>ère</sup> journée

### Objectifs

Le crédit documentaire reste une des techniques de paiement les plus prisées par les exportateurs pour se prémunir du risque de non-paiement. Par ailleurs, cette technique est imposée de façon régulière dans certains pays par la réglementation locale ou la pratique des acheteurs. L'engagement bancaire est fondé sur la conformité des documents requis, le résultat du contrôle conditionne le paiement effectif du bénéficiaire.

Rappeler les mécanismes de la remise documentaire puis du crédit documentaire

Formuler les conseils sur l'utilisation de la remise documentaire qui recèle de nombreux risques et sur la négociation des crédits documentaires avec les clients étrangers

Détecter les risques dans les crédits documentaires reçus

### Méthode

Les journées seront animées principalement sur PowerPoint, avec reproduction des diapositives pour les participants. Parallèlement des cas concrets fournis par participant et des documents normalisés sont étudiés à partir de support papier.

Les aspects quantitatifs seront développés sur « paperboard »

### Programme

#### **PARTIE 1 : GENERALITES SUR LE CREDIT DOCUMENTAIRE**

##### *Introduction*

*Balayage des risques à l'international, zoom sur le Maghreb et la panoplie des sécurisations*

*Les sources d'informations en matière de risque*

- *Risque pays*
- *Risque banque*

Matérialisation du risque : panoplie des sécurisations

La remise documentaire et le crédit documentaire : aspects juridiques et fonctionnement détaillé

Définition et mécanismes du crédit documentaire

Les crédits documentaires- irrévocables et confirmés – schémas – simulation de rôles

Les différents intervenants

Les lieux de réalisation

Les modes de réalisation : Honorer ou Négocier

Les notions de confirmation silencieuse et de ducroire

Confirmation du crédit documentaire pas possible dans certains pays pourquoi ? Solution : Confirmation silencieuse ou autres ...

Etude de cas : Analyse détaillée de la mise au point à partir de cas réels

Swift d'émission

##### *Le cas particulier de l'Algérie*

- *La nouvelle réglementation*
- *Les conséquences pour l'exportateur*
- *Les aspects opérationnels du crédit documentaire export vers l'Algérie*

*Les clauses d'opérativité*

*Les exclusions d'articles*

*Complément*

- *La réglementation des changes en Algérie*
- *Les procédures douanières et leurs impacts sur le délai de paiement*

*Illustrations*

Date : 1<sup>ère</sup> journée : 03 février 2010

Lieu : CCI de l'Oise - Pont de Paris à Beauvais

Coût : 292 € la journée ou 450 € les 2 jours

Contact : Martine Hurtel

Tél. : 03 44 79 80 72

E-mail : hurtel@cci-oise.fr